

ФИО студента: Старцева Екатерина Александровна
Специальность: 38.03.02 Менеджмент.
Дата заполнения: 12 марта 2022 года.
Место проживания: РФ, город Шилка

Development finance needs to be bolder

For cash-strapped governments, development-finance institutions (dfis) offer an understandably alluring vision: that of development executed by the private sector at little cost to the state. Such institutions try to build businesses and create jobs by lending money and buying stakes in firms, and seeking healthy returns. Their aim is “to do good without losing money”, as an early chairman of the British one put it. Of late they have been tasked with fixing the climate, promoting sustainable-development goals and shepherding investors to difficult markets, too.

This grand vision explains a recent rush of money into bilateral dfis. In 2019 America set up the us International Development Finance Corporation (dfc), with an investment limit of \$60bn, twice that of its predecessor. The year before, Canada launched its first dfi. In Europe the combined portfolio of the 15 biggest institutions has doubled in a decade, to €48bn (\$53bn) by the end of 2021. Some organisations operate as wholly owned investment arms of their governments; others are more like public banks, in which commercial investors have a minority stake. There is a common problem, however: dfis are yet to show their model can meet ambitions in the world’s poorest places.

Перевод

Финансирование развития должно быть более смелым

ДЛЯ, испытывающих нехватку денежных средств, учреждения по финансированию развития (dfi) предлагают понятную привлекательную концепцию: концепцию развития, осуществляемого частным сектором с небольшими затратами для государства. Такие учреждения пытаются развивать бизнес и создавать рабочие места, ссужая деньги и покупая доли в фирмах, и добиваясь значительной отдачи. Их цель - “делать добро, не теряя денег”, как выразился один из первых председателей The British one. В последнее время перед ними была поставлена задача по улучшению климата, продвижению целей устойчивого развития, а также по привлечению инвесторов на сложные рынки.

Это грандиозное видение объясняет недавний приток денег в двусторонние dfi. В 2019 году Америка учредила американскую международную корпорацию финансирования развития (dfc) с лимитом инвестиций в размере 60 миллиардов долларов, что вдвое больше, чем у ее предшественницы. Годом ранее Канада запустила свой первый dfi. В Европе совокупный портфель 15 крупнейших учреждений удвоился за десятилетие, достигнув 48 млрд евро (53 млрд долларов) к концу 2021 года. Некоторые организации действуют как инвестиционные подразделения, полностью принадлежащие их правительствам; другие больше похожи на государственные банки, в которых коммерческие инвесторы имеют миноритарную долю. Однако существует общая проблема: dfi еще предстоит продемонстрировать, что их модель может удовлетворить амбиции в беднейших странах мира.